ТЕНДЕРЫ ПО ИНВЕСТИЦИОННЫМ ПРОЕКТАМ ОРГАНИЗАЦИЯ

Ражабов Ш.У
Научный руководитель: DSc
Кулдашев Ф.Г
Студент Ташкентского финансового института

Проводимые в Узбекистане структурные преобразования являются одним из важных условий достижения макроэкономической стабильности, быстрого экономического роста и повышения благосостояния народа. Эффективная реализация этих процессов приведет к интеграции нашей республики в мировую экономическую систему.

На основании Указа Президента Республики Узбекистан «О стратегии действий по дальнейшему развитию Республики Узбекистан» по развитию и либерализации экономики общая стоимость глубокой переработки минерально-сырьевых ресурсов при 2017-2021 почти 40 миллиардов Планируется реализовать 649 инвестиционных проектов на сумму долларов США. В результате в ближайшие 5 лет производство промышленной продукции увеличится в 1,5 раза, ее доля в ВВП увеличится с 33,6% до 36%, а доля перерабатывающей сети увеличится с 80% до 85%.

На сегодняшний день в нашей республике накоплен богатый опыт организации и проведения конкурсов по инвестиционным проектам, их экспертизы, оценки рисков. Однако в силу слабости ресурсной базы, неполного развития рыночной инфраструктуры в нашей стране, относительного несовершенства законодательной базы, необходимости совершенствования базы информационного обеспечения, случаев административного вмешательства в практику и других факторов , тендерные продажи при реализации проектов приводят к возникновению различных проблем. И это противоположный фактор, который гасит склонность к инвестированию.

В связи с этим важными задачами являются определение эффективного механизма организации и проведения конкурсов по инвестиционным проектам в Узбекистане, рациональное использование источников финансирования инвестиционных проектов и запасов сырья.

На новом этапе экономических реформ, реализуемых в нашей стране, особое внимание уделяется вопросам организации и проведения конкурсов по инвестиционным проектам. Правительство принимает ряд нормативно-правовых документов, направленных на обеспечение прозрачности, открытости и эффективности тендерных продаж. Целью проводимых реформ является организация эффективного учета и контроля за использованием средств государственного и частного сектора при реализации инвестиционных проектов, а также повышение уровня соблюдения заказчиками договорно-правовых норм, формирование эффективная система управления тендерными продажами.

Тендерные продажи рассматриваются как основной механизм закупок товаров (работ и услуг) в мировой практике. Порядок и условия проведения торгов регулируются общепринятыми международными нормами и правилами. Эти правила ярко проявляются в процессе закупки товаров (работ и услуг) крупными международными организациями, финансовыми институтами, донорскими агентствами в рамках инвестиционного проекта. Кроме того, способы закупки товаров (работ, услуг) посредством торгов определяются национальным законодательством и иными документами каждой страны.

Современная тендерная форма была впервые изобретена в 1946 году в Соединенных Штатах Америки. Целью этого было положить конец коррупционным практикам корпораций США при выполнении работ и услуг в то время. После этого, начиная с 1950 г., тендеры стали популярными в странах мира как основной инструмент закупки товаров (работ и услуг). Есть несколько видов тендеров. Это мы можем видеть на основании данных таблицы 1.

Тендеры на выполнение работ в рамках инвестиционного проекта известны как договор купли-продажи, привлечение подрядчиков для выполнения строительных и строительно-монтажных работ и оказания необходимых услуг, например, ремонт объекта в течение гарантийного срока, обучение эксплуатационного персонала и другие. Участниками торгов являются заказчики и подрядчики.

Тендеры на выполнение работ в рамках инвестиционного проекта известны как договор купли-продажи, привлечение подрядчиков для выполнения строительных и строительно-монтажных работ и оказания необходимых услуг, например, ремонт объекта в течение гарантийного срока, обучение эксплуатационного персонала и другие. Участниками торгов являются заказчики и подрядчики.

Таблица 1

Виды тендеров по инвестиционным проектам[72]

1	По мнению участников тендерных сделок	Открытый тендер	Участвовать могут все юридические лица, независимо от форм собственности
		Закрытый тендер	Совместно с соответствующими комплексами Кабинета Министров заказчик привлекается в заранее определенные организации состоится.
2	По разрешению на участие в тендерных сделках	Тендер по результатам отборочного конкурса	Предварительное определение квалификации участника конкурса осуществляется путем ее определения по определенному условию

[72] Бурхонов У., Атамурадов Т. Давлат хариди. Т.: “Fan va texnologiya” 2012-йил, 85-бет

		Тендер без квалификационного отбора	Сделки, в которых все юридические лица, независимо от их собственности, могут участвовать без квалификационного отбора.
3	По географической характеристике тендерных сделок	Международный тендер	Для закупки товаров, работ и услуг на международном уровне
		Национальный тендер	Для приобретения товаров, работ и услуг по всей стране
		Местный тендер	Для реализации отечественных проектов
	По мнению предшествен-ника тендерных сделок	Тендер на поставку товаров	Торги по закупке промышленных и других товаров для государственного и частного секторов
		Тендер на выполнение работ	Торги по найму подрядчиков по строительно-монтажным работам
		Тендер на обслуживание	Технико-экономическое обоснование, экологические и различные экспертизы, проектные работы, строительные проекты, контроль качества работ, продажи для выполнения определенных исследований.

Тендеры на выполнение работ в рамках инвестиционного проекта известны как договор купли-продажи, привлечение подрядчиков для выполнения строительных и строительно-монтажных работ и оказания необходимых услуг, например, ремонт объекта в течение гарантийного срока, обучение эксплуатационного персонала и другие. Участниками торгов являются заказчики и подрядчики.

Тендерные продажи услуг по реализации инвестиционных проектов - инженерных, юридических, финансовых, экономических и других по технико-экономической, экологической и различной экспертизе, проектным работам, строительным проектам, контролю качества работ, выполнению отдельных исследований и т.п. будут носить сервисно-ориентированный характер. Централизованные: государственный бюджет, средства внебюджетных специальных фондов, аккумулированные в государственном бюджете, иностранные кредиты и иностранные гранты под гарантии государства, и децентрализованные: основной целью проведения торгов является повышение эффективности использования прямых иностранных инвестиций и денежных средств. предприятий, повысить качество закупаемых товаров, работ и услуг.

Он заключается в закупке товаров (работ, услуг), выполненных или приобретенных по инвестиционным проектам в результате торгов по низким ценам и на основе оптимальных показателей качества. Видно, что основным фактором,

определяющим победу в торгах, является соотношение качественных и ценовых показателей в предложении, поданном кандидатом. Однако соотношение этого показателя может быть различным в зависимости от предмета торговли (товары или услуги) и указаний конкурсной документации, используемых при проведении тех или иных торгов.

Тендерные продажи работ, выполняемых в рамках инвестиционного проекта, представляют собой простой вид товарного выражения по количественным и качественным показателям. Тендерные документы, составляемые на закупку товаров, называются «Технические спецификации». Он покажет показатели спроса на приобретаемый товар, его полное описание и параметры качества. В инструкции для заявителя будут полностью указаны требования к способам доставки товара и необходимым услугам, связанным с этим. С этой точки зрения покупка одного вида товара полностью отражает то, каким он должен быть, и целесообразно максимально использовать переменные и неизвестные измерения. Поскольку данная ситуация, на первый взгляд, кажется, что нет необходимости уделять особое внимание фактору качества, то напрашивается вывод о первичности ценового фактора, что, в большинстве случаев, и отражено в некоторых тендерных документах.